

# Die B2B Buy- Now-Pay-Later Revolution.



Factoring

**bfs**  
finance



# Buy-Now-Pay-Later für B2B war noch nie so leicht.

BFS finance, ein Unternehmen des Bertelsmann-Konzerns, und Allianz Trade haben sich zusammengeschlossen, um eine leicht integrierbare Buy-Now-Pay-Later-Lösung für B2B-Onlineshops zu schaffen. Mit Hilfe des Technologieanbieters payever können B2B-Shops den Kauf auf Rechnung einfach und sicher bereitstellen. Die Shop-Betreiber profitieren dabei außerdem vom hohen Automatisierungspotenzial innerhalb ihrer Rechnungsprozesse und schneller Bereitstellung von Liquidität.



Die neue Lösung kombiniert die Stärken einer Kreditversicherung mit denen des Factorings.

## Ihre Vorteile auf einen Blick:

**Attraktive Konditionen:** Etablierte und vertrauenswürdige Partner garantieren eine sichere Abwicklung zu kompetitiven Preisen.

**Technische Integration:** payever sorgt für eine schnelle und einfache Anbindung der Lösung durch die Bereitstellung von über 10 Shopsystem-Plugins und einer modernen Payment API.

**Sofortige Entscheidung:** Allianz Trade prüft in Echtzeit die Versicherbarkeit der Transaktion. So können Sie Ihrem Kunden die passende Zahlungsmöglichkeit anbieten.

**Gewinnen Sie neue Kunden:** Steigern Sie Ihren Umsatz, indem Sie neuen Kunden den Kauf auf Rechnung anbieten.

**Sofortige Liquidität:** Verkaufen Sie Ihre versicherte Rechnung automatisch an BFS finance und erhalten Sie sofort Ihr Geld.

**Positiver Bilanzeffekt:** Der Forderungsverkauf wirkt sich positiv auf Ihre Bilanz aus, da er diese verkürzt. Gleichzeitig können Sie Ihre Lieferanten schneller bezahlen und von Skontoeffekten profitieren.

**Debitorenmanagement:** Im Full-Service Factoring übernimmt BFS finance das Debitorenmanagement für Sie. Das schafft personelle Freiräume und spart zusätzlich Zeit und Geld.



## Schnelle Liquidität:

Die ideale Lösung für Unternehmen, die ihre einzelnen Rechnungen vor dem Risiko eines Zahlungsausfalls schützen wollen und sofortige Liquidität durch Forderungsverkauf generieren möchten.



## Versicherte Risiken:

Die Buy-Now-Pay-Later-Lösung ist eine schlaue Kombination aus den Stärken einer Kreditversicherung und den Vorteilen des Factorings. Damit sind Sie als Unternehmer immer auf der sicheren Seite.



## Einfache Integration, viele Plugins:

Als Technologiepartner bringt payever die notwendige e-Commerce Erfahrung mit und bietet eine moderne Schnittstelle sowie mehr als 10 Plugins für beliebte Shopsysteme, um den B2B Rechnungskauf schnell und einfach in Onlineshops zu integrieren.



# Entscheiden Sie sich für Allianz Trade, BFS finance und payever:



Über **100 Jahre Erfahrung** und Weltmarktführer bei Kreditversicherungen.

**Starker Partner:** Allianz Trade verfügt über ein starkes Rating (Standard & Poor's: AA) und ist finanziell stabil.

Verfügt über mehr als **59.000 Kunden** weltweit.

**825 Mrd. € gedeckte Risiken** weltweit.

Monitoring des Zahlungsverhaltens von **85 Millionen Unternehmen** in über **160 Ländern**.



Etabliertes Payment Gateway mit **Plugins zu allen gängigen Shop-Systemen** sowie einer modernen REST-API zur einfachen Integration.

Geprüft nach Industrie-Standards und langjähriger Partner von Banken sowie Unternehmen. Insgesamt vertrauen über **5.000 Händler in 9 Ländern** auf die Lösungen von payever.

Das Händler-Portal bietet **alle gängigen Zahlungsmethoden**, Transaktionsverwaltung sowie Tools zur Mitarbeiterverwaltung, wodurch payever zur einzigen notwendigen Anlaufstelle für Zahlungen wird.



**60 Jahre Factoring-Erfahrung** garantieren tiefgehende Markt- und Branchenkenntnisse.

**6 Millionen Transaktionen.** Jede davon bedeutet für einen BFS finance Kunden mehr unternehmerischen Freiraum, mehr langfristige Wertschöpfung und mehr Entspannung im Geschäftsalltag.

Für das Vertrauen von **5.000 Geschäftskunden** bedankt sich BFS finance mit persönlichem Service, nachhaltigem Handeln und Wertschätzung.

**15 Milliarden Euro Eigenkapital** des Bertelsmann Konzerns geben BFS finance finanzielle Stärke und Kunden Sicherheit.

Über eine Point of Sale & Pay by Link Lösung lassen sich auch **Omnichannel Projekte** realisieren und Zahlungen in allen Verkaufskanälen empfangen.

payever unterstützt **Enterprise-Händler und Plattformen** auch bei komplexen Integrationsprojekten und entwickelt gemeinsam mit Ihnen individuelle Lösungen.



# Mit Kauf auf Rechnung von BFS für B2B-Onlineshops läuft's einfach.

## Vollautomatisierter Prozess.

1. Das Unternehmen platziert **die gewünschten Waren** in seinem **Warenkorb**.
2. Im **Checkoutprozess** von payever werden seine **Kontaktdaten** angegeben.
3. **Allianz Trade prüft** in seiner **Datenbank** mit weltweit mehr als 85 Mio. Unternehmen, ob der **Kunde versicherbar** ist.
4. Versicherbarkeit vorausgesetzt, wird Ihrem Kunden **in Echtzeit** angeboten, **auf Rechnung einzukaufen**.
5. Ihr Kunde wählt unter den für seinen Kauf angebotenen **Zahlungsbedingungen** die für ihn **passende Variante** aus.
6. Durch das **Factoring der BFS finance** erhalten Sie Ihr **Geld innerhalb eines Tages**.



Ihr direkter Draht zur innovativen  
Buy-Now-Pay-Later Lösung:

**Stephan Schweitzer: 05241 / 80 43 295**  
**[stephan.schweitzer@bfs-finance.com](mailto:stephan.schweitzer@bfs-finance.com)**